



Lars Østergaard, CEO
Carsten Michno, CFO

26. september, 2018

Agenda:

- Kort om Roblon
- Status Strategi 2021
- Delårsrapport 3. kv. 2017/18
- Guidance 2017/18
- Spørgsmål



Lars Østergaard, CEO

- Roblon siden januar 2016
- Cand. Merc.
- 20 års CEO erfaring



Carsten Michno, CFO

- Roblon siden marts 2015
- Cand. Merc. Aud., MBA
- 15 års CFO erfaring
- 10 års revisionsbaggrund

Kort om Roblon

▪ Roblon udvikler og markedsfører:

- Forstærkningsfibre og produktionsudstyr til den fiberoptiske kabelindustri
- Composite fiber løsninger til industriformål

▪ Hovedkontor i Danmark (Frederikshavn)

▪ Produktion og salg i Danmark og USA



Grundlagt i 1957



Leverer fiberbaserede styrkeelements-løsninger



Salg verden over, direkte og via agenter og distributører



Produktion i Danmark og USA



160 ansatte

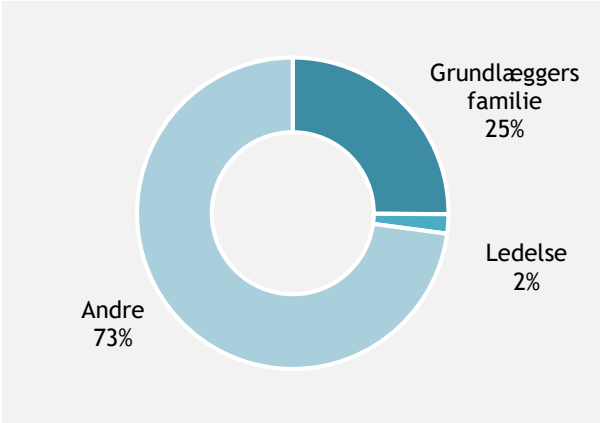
Kort om Roblon

Siden 1986 har selskabet været noteret på Fondsbørsen Nasdaq Copenhagen

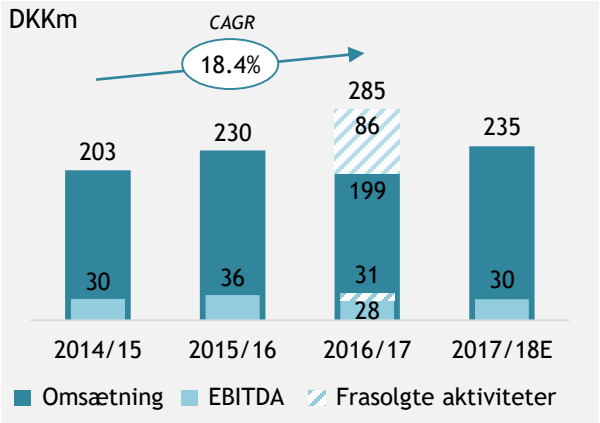
Roblon A/S

- Noteret på Nasdaq Copenhagen i 1986
- Todelt aktieklasser med A aktier ejet af grundlæggerens familie
- Markedsværdi af noteret kapital 411 mDKK¹ og free float på ~85%
- Grundlæggerens familie har en stemmeandel på 69%

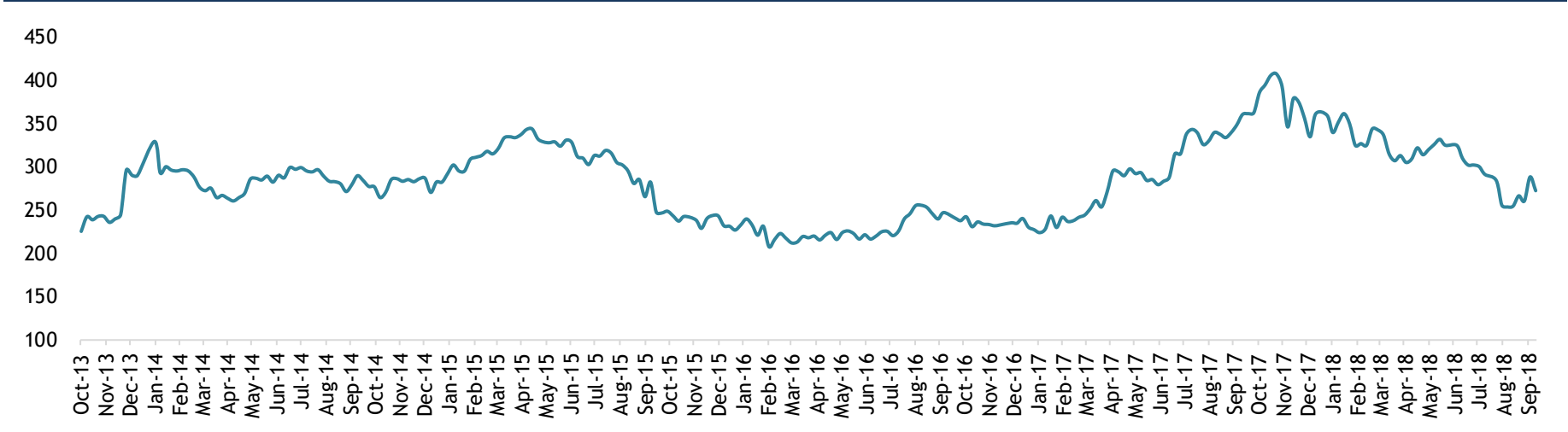
Aktionærfordeling²



Finansielle resultater



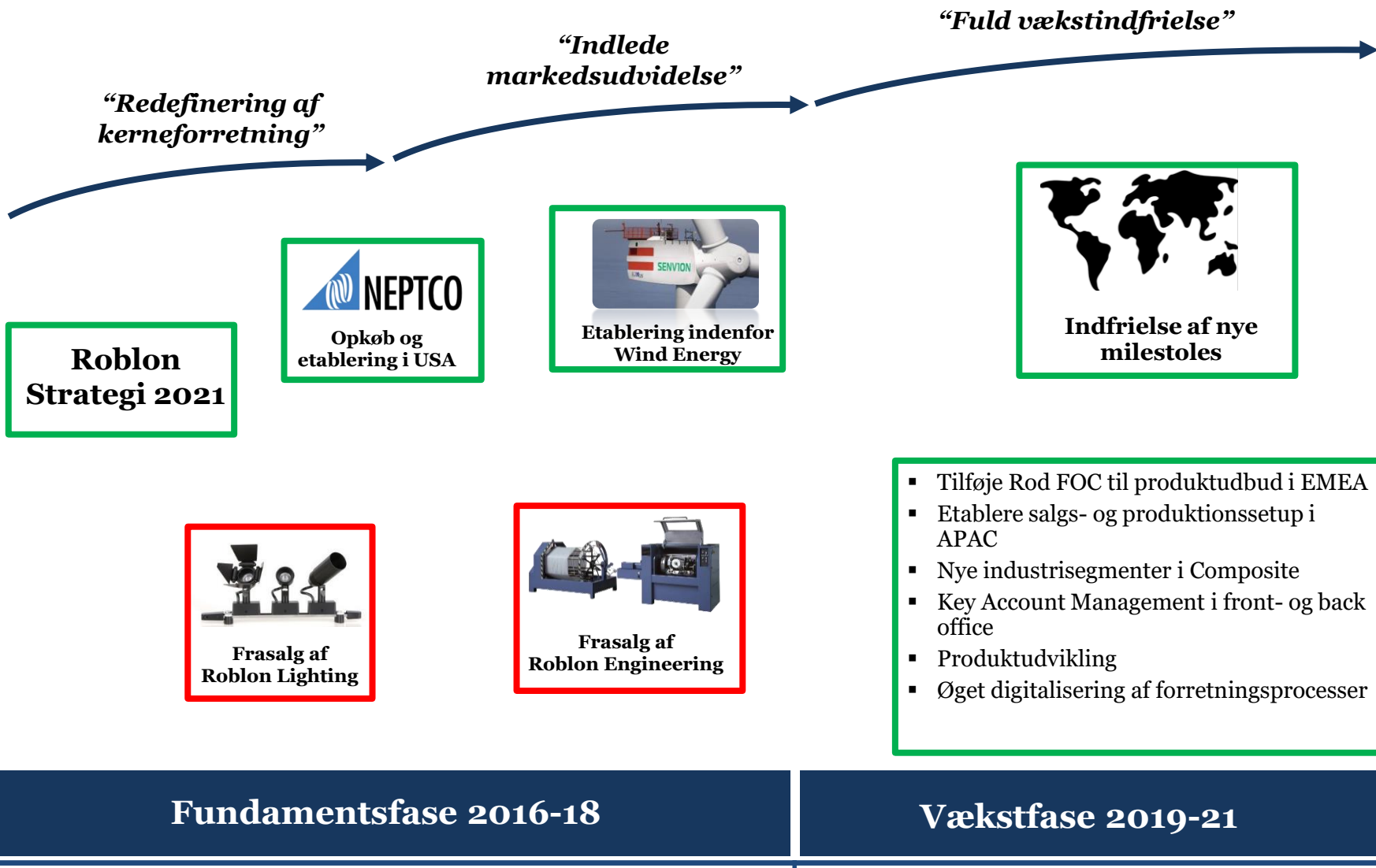
Aktiekurs siden Oktober 2013



Note: 1) Pr. 24. September 2018, 2) Jf årsregnskab 2016/17

Status Strategi 2021

Mission	Roblon er en global og innovativ virksomhed, der udvikler og leverer konkurrencedygtige high performance fiberløsninger og teknologier til strategiske kunder, der stiller ufravigelige krav til kvalitet, levetid og sikkerhed.			
Vision	Roblon vil være den foretrukne leverandør af high performance fiberløsninger og teknologier til strategiske kunder.			
Strategi	1 Konstant øget salgsindsats overfor strategiske key accounts		2 Konstant styrket produkt- og sortimentsudvikling gennemført i tæt samarbejde med strategiske key accounts	
Strategiske fokus-områder og finansielle mål	Økonomi	Kunder/Marked	Processer	Medarbejdere
	<p>Gns. årlig vækst i omsætningen:</p> <p>Min. 15%</p> <p>Gns. årlig EBIT margin:</p> <p>Min. 10%</p> <p>Årlig vækst i resultat pr aktie:</p> <p>Min. 15%</p> <p>Afkast af den investerede kapital (ROIC):</p> <p>Min. 20%</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Øgede markedsandele ➤ Øgede Share of Wallet hos Key Accounts ➤ Høj kundetilfredshed 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Anvendelse af Key Account Management ➤ Produktudvikling i tæt samarbejde med key accounts ➤ Fokus på konkurrenceevne 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Medarbejdertrivsel ✓ Organisations- og medarbejderudvikling <ul style="list-style-type: none"> ▪ Rekruttering af højt fag- og industrikendskabsniveau ▪ Kompetenceudvikling



Materialeleverandører

Producenter af fiberoptiske kabler

Slutkunde

Producerer og sælger materialer til anvendelse i fiberoptiske kabler

Producerer fiberoptiske kabler

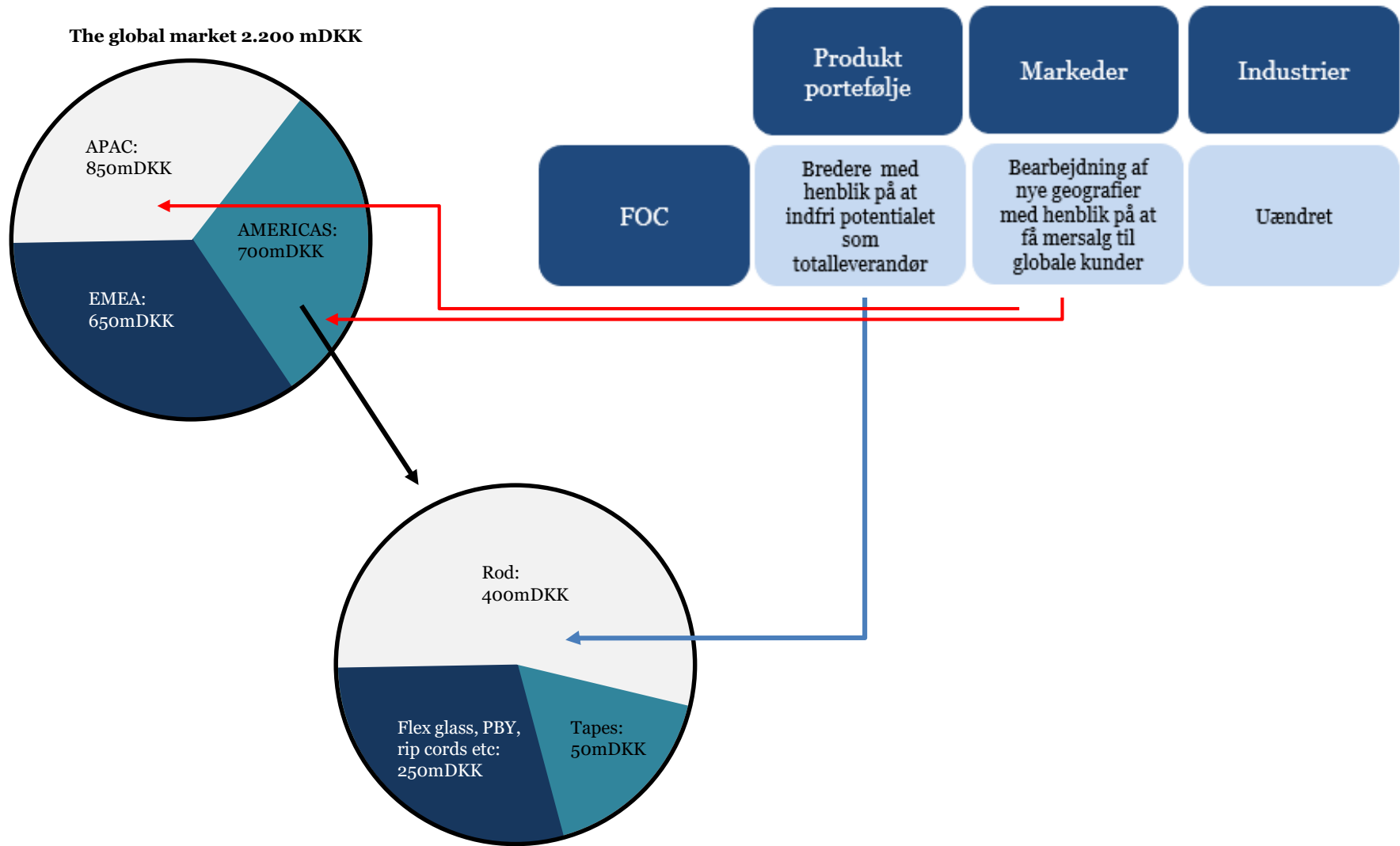
Leverer internet og telekommunikationsservices

1 FIBER TO THE HOME (FTTH)/INDOOR CABLES
 Roblon Aramid Yarns
 Roblon Ultra Low Shrinkage Binder Yarns
 Roblon Dry-swell Yarns

2 DIRECT BURIED/ DUCT CABLES
 Roblon Anti-rodent Glass Yarns
 Roblon Binder Yarns
 Roblon Water-swellaible Yarns

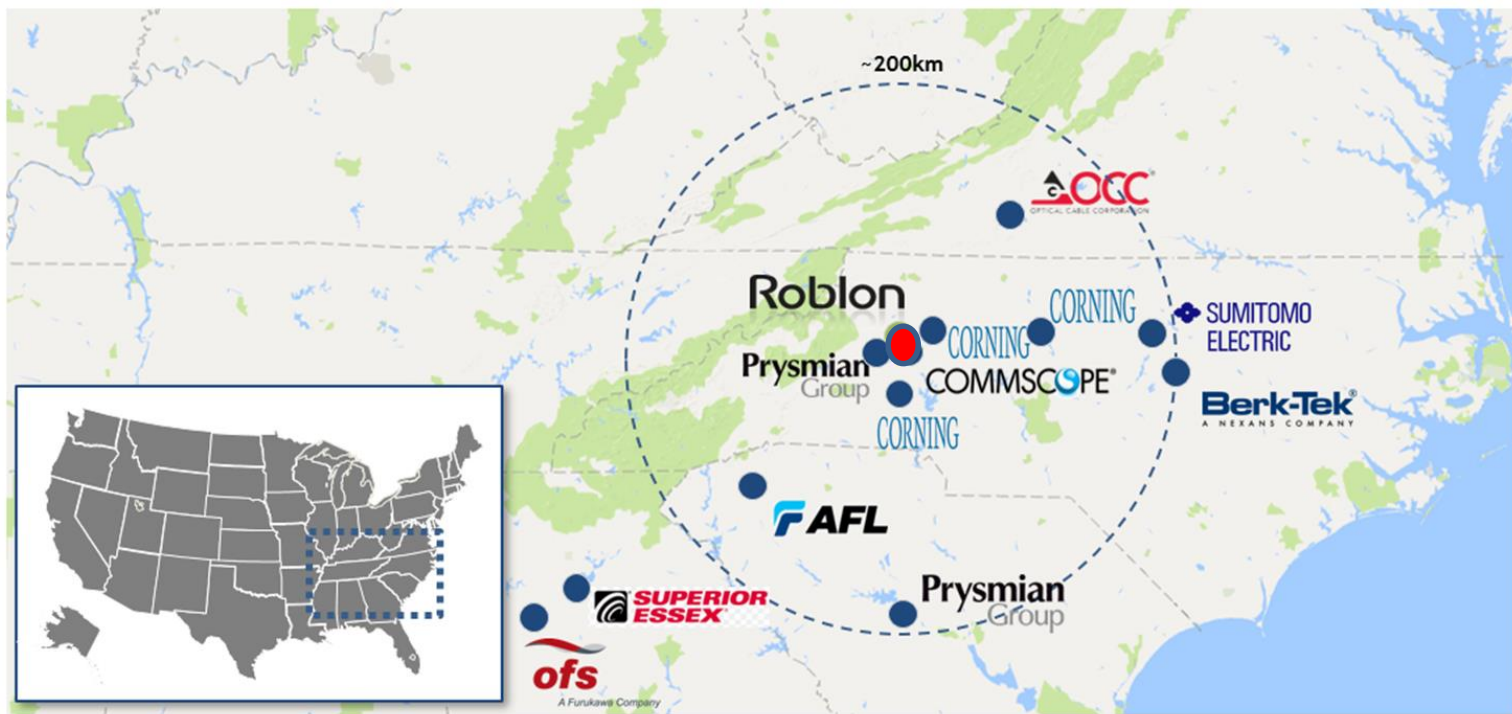
3 FIBER TO THE ANTENNA (FTTA)
 Roblon Water-blocking Glass Yarns
 Roblon Water-blocking Binder Yarns
 Roblon Dry-swell Yarns

4 ARIAL CABLES (ADSS)
 Roblon Composite Aramid
 Roblon Light-flex Glass Yarns
 Roblon Ripcords



Roblon US is located in a strong FOC cluster enabling competitive advantages

Lower transportation costs Short communication distance High flexibility Strong relationship building



- De største kabelproducenter ("the big 5's") investerer massivt i ny kapacitet
- Stor efterspørgsel på Rod
- Told og tarif

Materialeleverandører

Producenter af flexible risers og andet udstyr til offshoresektoren

Slutkunde

Producerer og sælger kompositprodukter, der indgår i flexible risers og andre offshore applikationer



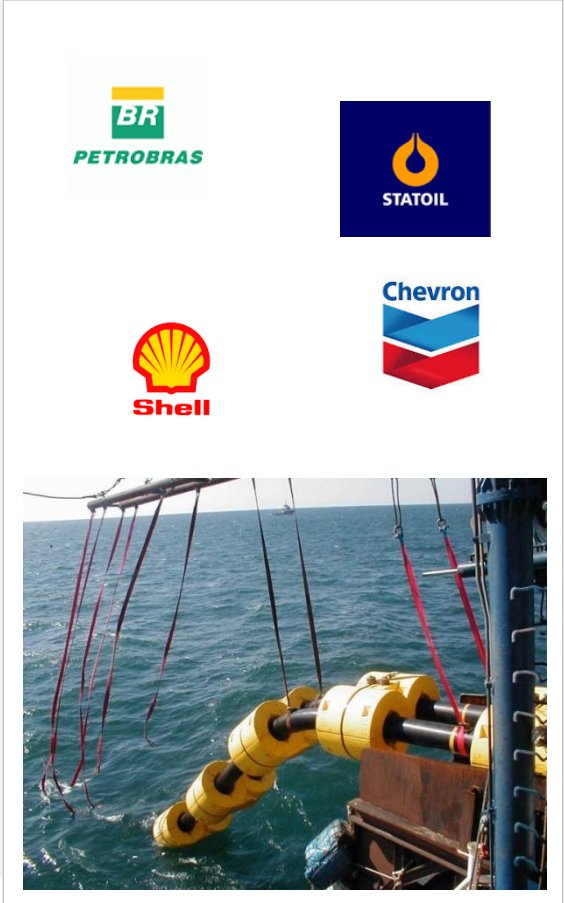
The block contains the logos for material suppliers GOTEX S.A. and Roblon. Below the logos is a photograph of a roll of black composite tape, which is a key material used in the production of flexible risers.

Producerer og sælger færdige løsninger til olieselskaberne



This block features logos for manufacturers TRELLEBORG, NOV, BALMORAL, Technip, and GE Oil & Gas. It includes a technical illustration of a flexible riser and a photograph of a yellow buoy, representing the finished solutions provided to the oil industry.

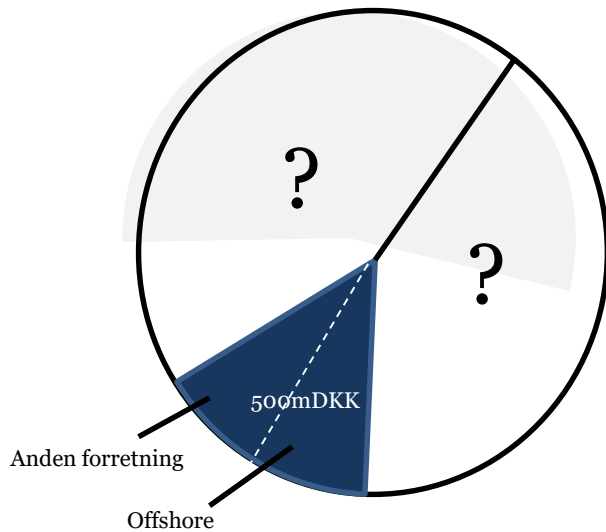
Etablerer og ejer boreplatforme



This block displays logos for major oil companies: PETROBRAS, STATOIL, Chevron, and Shell. A photograph at the bottom shows an offshore platform with a yellow buoy attached to a riser, illustrating the end-user of the composite products.



Det globale marked for fiberbaserede styrkeelements-løsninger



1-2 yderligere industrier

Delårsrapport 3. kvartal 2017/18

- Feb-18:** Frasalg af størstedelen af Roblon Engineering forretningssegment (Tovværksdivision)
- Apr-18:** Opkøb af virksomhedsaktiviteter indenfor Composite i USA, herunder en 3-årig projektkontrakt med et salgsmæssigt potentiale på 15-20 mUSD
- 2. og 3. kvrt.:** Ordretilgang, den realiserede omsætning og primære drift (af FY17/18) er negativt påvirket af udskudte ordrer i Composite produktgruppen
- En del af de udskudte ordrer er indgået efter afslutningen af 3. kvartal af 2017/18
 - og vil bidrage til koncernens omsætning og primære drift for 4. kvartal 2017/18

Ordretilgang

Book-to bill 113,6% (117,1%)

blev 178,2 mDKK (171,4 mDKK)

Ordrebeholdning

35,5% stigning

blev 71,4 mDKK (52,7 mDKK)

Omsætning

7,2% stigning

blev 156,9 mDKK (146,4 mDKK)

Vækst i omsætningen

organisk vækst negativ

med 13,4%

EBIT

EBIT- margin 3,8% (12,7%)

blev 5,9 mDKK (18,6mDKK)

Resultat før skat

ikke som forventet

blev 8,2 mDKK (20,3 mDKK)

Guidance for helåret 2017/18

fastholdes med

235 / 20 mDKK (omsætning / resultat før skat)

() = ÅTD 2016/17

mDKK	19/12 2017	21/2 2018	18/4 2018	7/8 2018	Guidance 2017/18 i niveauet:
Nettoomsætning	330,0	235,0	255,0	235,0	235,0
Resultat før skat	33,0	25,0	28,0	20,0	20,0



Nærværende præsentation indeholder udsagn om fremtidige forhold, herunder især forventningerne til omsætning og indtjening, som i sagens natur er usikre og forbundet med risici.

Mange faktorer vil være uden for Roblons kontrol og kan medføre, at de faktiske resultater vil afvige væsentligt fra de forventninger, som udtrykkes i nærværende præsentation. Sådanne faktorer omfatter blandt andet – men ikke kun – ændringer i markeds- og konkurrenceforhold, ændringer i efterspørgsel og købemønstre, valutakurs- og renteudsving samt generelle økonomiske, politiske og forretningsmæssige forhold.

Roblons afsætning er kendetegnet ved en projektsalgsmæssig struktur. Det gør det til enhver tid vanskeligt på forhånd at give forecast for fremtidig omsætning inden for givne terminer – henholdsvis kvartaler, halvår og helår.