



# Roblon årsrapport 2021/22

Lars Østergaard, CEO  
Carsten Michno, CFO

5. januar, 2023

Roblon

### Roblon udvikler og markedsfører:

- Composite fiber løsninger til industriformål
- High performance forstærkningsfibre og produktionsudstyr til den fiberoptiske kabelindustri
- Konvertering af high performance fibre til industriformål



Grundlagt i 1957



Leverer fiberbaserede styrkeelements-løsninger



Globalt salg

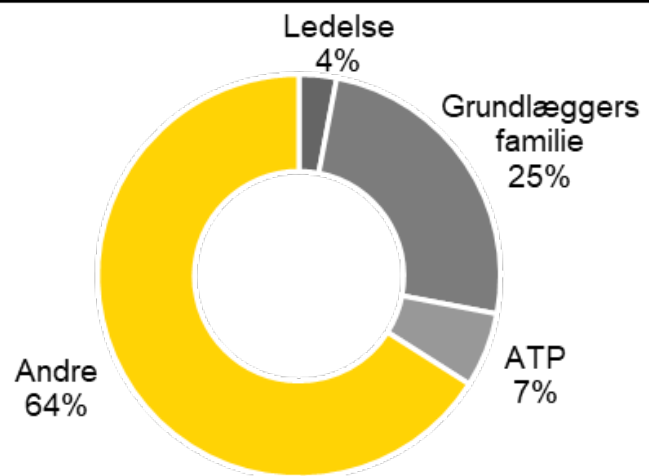


Produktion i Danmark, Tjekkiet og USA



~ 300 medarbejdere

### Aktionærfordeling<sup>1</sup>



### Roblon A/S<sup>1</sup>

Noteret på **Nasdaq Copenhagen** | 1986

Todelt aktieklasser med A-aktier ejet af grundlæggers familie

Grundlæggers familie har en stemmeandel på 69 %

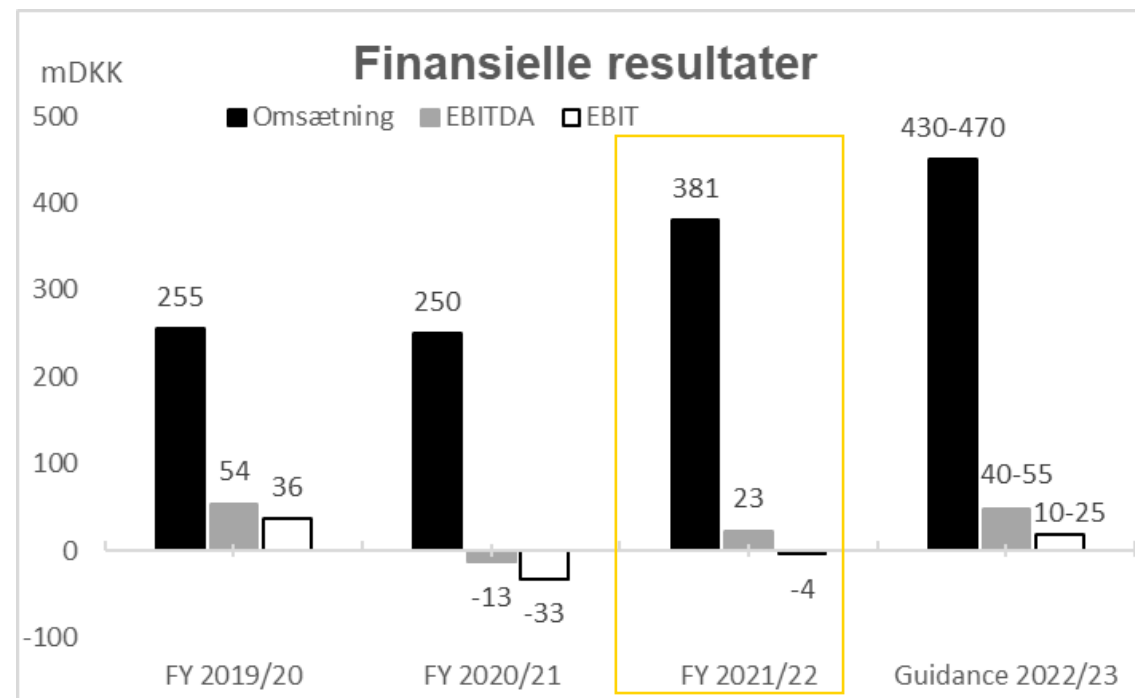
Markedsværdi af noteret kapital 213 mDKK og free float på ~84 %

Note: 1) pr. 31. okt. 2022, jf. årsrapporten for 2021/22



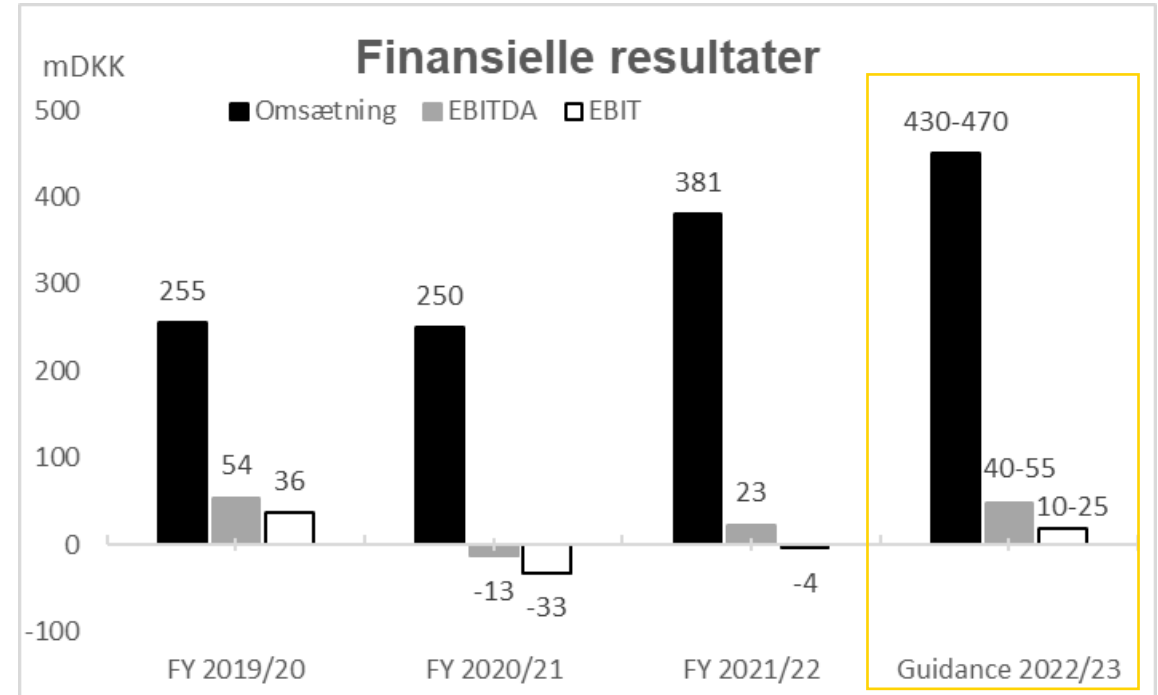
## Resultat 2021/22

- Ordreoptag, omsætning og indtjening blev som forventet negativt påvirket af COVID-19, råvaremangel og logistiske udfordringer
- Omsætningsfremgang i Composite dels fra øget aktivitetsniveau i olie og gas offshore og dels fra tilkøbt virksomhed i Tjekkiet
- Omsætningsfremgang i FOC især pga øget produktionskapacitet i Roblon US og de gunstige markedsforhold i USA
- Indtjeningen i positiv udvikling i forhold til 2020/21
- Arbejdskapital ultimo oktober 2022 er påvirket af øget lagerberedskab, kraftigt stigende råvarepriser, højt aktivitetsniveau i 4. kvartal 2022 samt tilkøbt virksomhed
- Likviditetsberedskab ultimo oktober 2022 udgjorde 37,1 mDKK (51,4 mDKK)
- Soliditetsgrad ultimo oktober 2022 på 58,7 % (77,7 %)



## Forventninger til 2022/23

- FOC-markedet forventes at begynde at vækste i begyndelsen af 2023 og dermed medvirke til en øget omsætning fra koncernens 2. kvartal 2023
- Der forventes vækst i omsætning og indtjening via investeringsprogram i FOC, som i USA vil bidrage til øget produktionskapacitet og lønsomhedsforbedringer i produktionen
- Der forventes betydelig fremgang i leverancer til olie- og gas offshore-industrien
- Der forventes realiseret lønsomhedsforbedringer i forbindelse med den igangværende udflytning og installation af udvalgte dele af produktionsapparatet til FOC-produktionen fra DK til CZ
- Omsætningen i første kvartal vil være udfordret grundet manglende omsætning i FOC. Der forventes dog tiltagende vækst i FOC i de efterfølgende kvartaler, som vil påvirke omsætningen og dermed indtjeningen positivt



## Økonomiske mål

Koncernen tilstræber opnåelse af følgende årlige nøgletal under normale markeds- og konjunkturforhold.

En gennemsnitlig årlig omsætningsvækst på min.

**15%**

En årlig vækst i resultat pr. aktie på min.

**15%**

En gennemsnitlig årlig EBIT-margin på min.

**10%**

Et afkast af den investerede kapital (ROIC) før skat på min.

**20%**

## Innovation

**Udvikling af nye produkter til strategiske kunder og relevante opkøb inden for kerneforretningen er primære omdrejningspunkter for vækst i Roblon. I 2021/22 har koncernen bl.a.:**

- Lanceret nyt komposit-baseret styrkeelement til forstærkning i 5G datakabler og Sub-Sea powerkabler
- Designet og udviklet ny unik afspoleringsteknologi, som kan håndtere tunge kabel-coils med stor hastighed og præcision. Løsningen eliminerer endvidere brug og logistisk håndtering af træspoler
- Ny og opdateret version af koncernens Precision Coiling Unit (PCU) som bidrager til en forbedret sikkerhed for mandskab i produktionen og øget produktions-output
- Køb af Vamafil i Tjekkiet, der skal muliggøre at Roblon kan forfølge sin key account strategi – nærhed til strategiske kunder



# Markeder og produkter i vækst

## Stærk eksponering i industrierne:

- **Telekommunikation** (FOC)
- **Energy** (oil & gas og vindenergi)
- **Energy Transmission** (bl.a. submarine cables)

## Alle 3 industrisegmenter er kendetegnet ved:

- Store globale markeder
- Markeder i vækst

### Roblon



### Kunder



### Kunders kunder



**bæredygtige fiberprodukter, der erstatter traditionel stålarmering**



# Roblon Roblon DK og CZ

## Opkøb af Vamafil

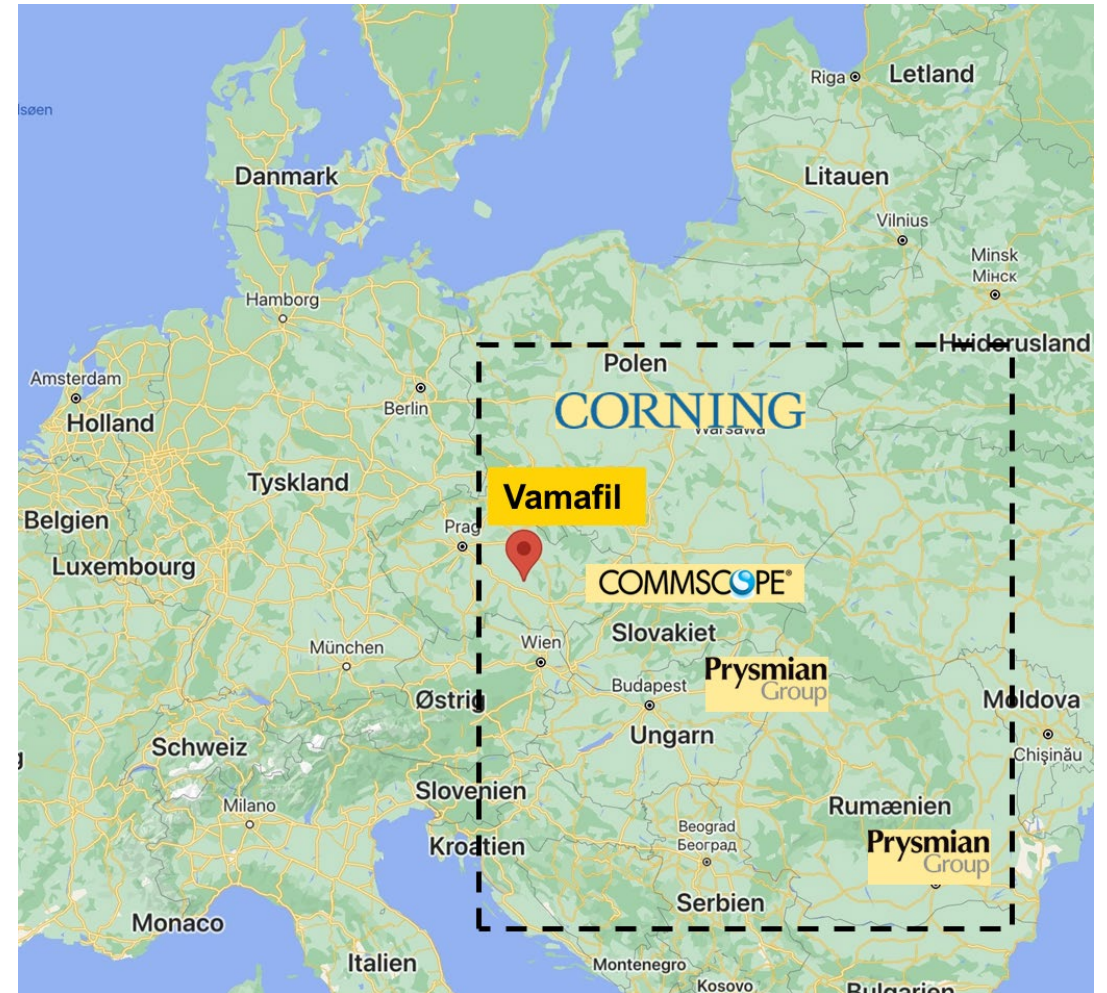
- Overtagelse januar 2022
- Integration af Vamafil forretning i Roblon
- Nyt navn per 1/1-23: Roblon Vamafil

## Udflytning af FOC produktion

- Udflytning sker i 3 steps over 2022 / start 2023
- Følger planen
  - 7 af 8 produktionslinjer i drift i CZ
  - Den sidste planlagte linje flyttes i løbet af januar

## Marked og produkter

- Fortsat stigende aktiviteter i telekommunikationsmarkedet
- Regional sourcing

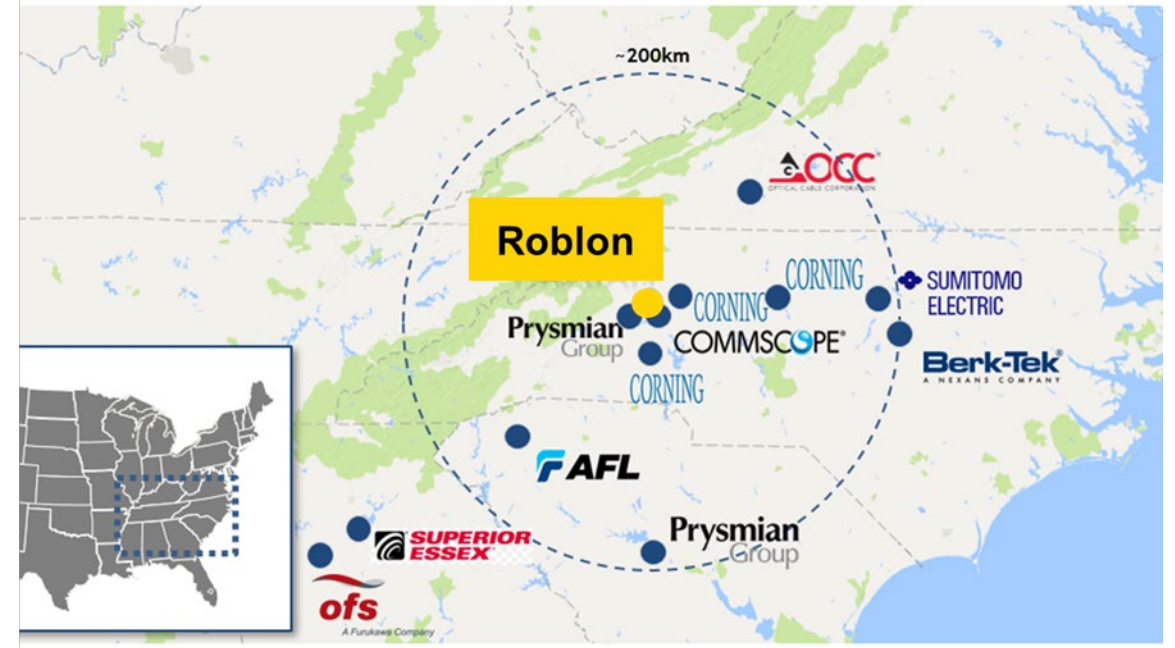


## Status Roblon US

- Roblon positioneret som ledende "domestic supplier"
- Gennemfører pt opgradering af dele af produktionsapparat, med overførsel af nyeste produktionsteknologi fra DK
- Markant forøgelse af kapacitet og produktivitet
- Roblon's **omsætning og dermed indtjening** midlertidig påvirket af aktuelle markedsforhold:
  - Mangel på arbejdskraft reducerer moment og vækst
  - Nylige forsinkelser i store FTTH projekter
  - Forsinkelser i BEAD – broadband funding
  - Desuden COVID-19 eftervirkninger fra 2022

### Marked i fortsat vækst

- Optical cable demand 9,2% 2022-2027 CAGR (Europa and rest of world approx. half of US)
- Significant public (BEAD) and private funding supporting and driving eg 5G and infrastructure development
- Significant needs for 5G and FTTH coverage



- Centralt placeret i North Carolina telecom klynge
- Investeringer i teknologi (Rod), kapacitet og produktudvikling

## Ansvarsfraskrivelse

Nærværende præsentation indeholder udsagn om fremtidige forhold, herunder især forventningerne til omsætning og indtjening, som i sagens natur er usikre og forbundet med risici.

Mange faktorer vil være uden for Roblons kontrol og kan medføre, at de faktiske resultater vil afvige væsentligt fra de forventninger, som udtrykkes i nærværende præsentation. Sådanne faktorer omfatter blandt andet – men ikke kun – ændringer i markeds- og konkurrenceforhold, ændringer i efterspørgsel og købemønstre, valutakurs- og renteudsving samt generelle økonomiske, politiske og forretningsmæssige forhold.

Roblons afsætning er kendetegnet ved en projektsalgsmæssig struktur. Det gør det til enhver tid vanskeligt på forhånd at give forecast for fremtidig omsætning inden for givne terminer – henholdsvis kvartaler, halvår og helår.