



**Roblon Q2 2021/22**

Lars Østergaard, CEO  
Carsten Michno, CFO

27. juni 2022

**Roblon**

### Roblon udvikler og markedsfører:

- Composite fiber løsninger til industriformål
- High performance forstærkningsfibre og produktionsudstyr til den fiberoptiske kabelindustri
- Konvertering af high performance fibre til industriformål



Grundlagt i 1957



Leverer fiberbaserede styrkeelements-løsninger



Globalt salg

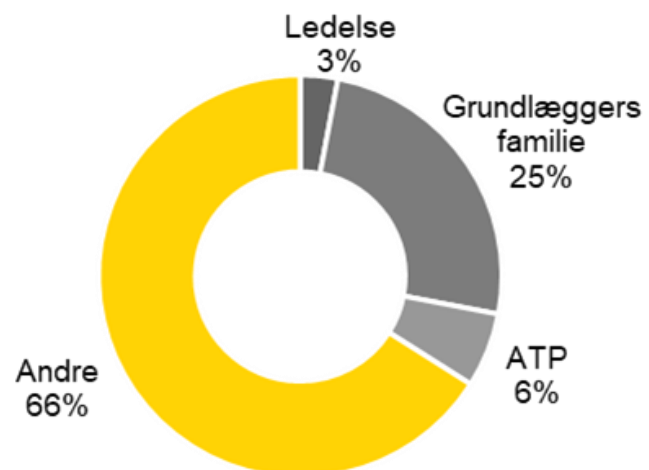


Produktion i Danmark, Tjekkiet og USA



320 medarbejdere

### Aktionærfordeling<sup>1</sup>



Note: 1) pr. 31. okt. 2021, jf. årsrapporten for 2020/21

### Roblon A/S<sup>1</sup>

Noteret på **Nasdaq Copenhagen** i 1986

Todelt aktieklasser med A aktier ejet af grundlæggerens familie

Markedsværdi af noteret kapital **230 mDKK<sup>1</sup>** og free float på ~85%

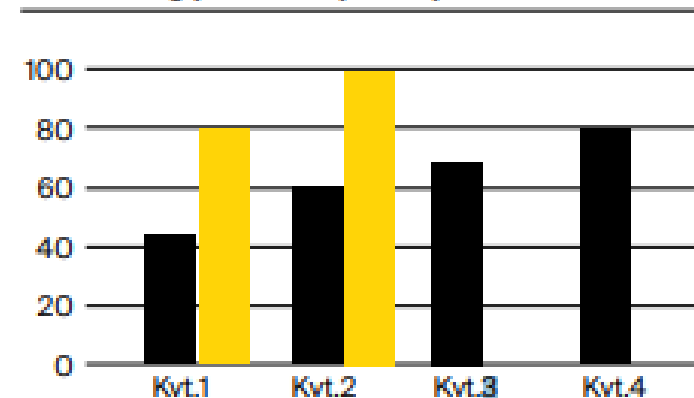
Grundlæggerens familie har en stemmeandel på 69%

Note: 1) pr. 31. okt. 2021, jf. årsrapporten for 2020/21

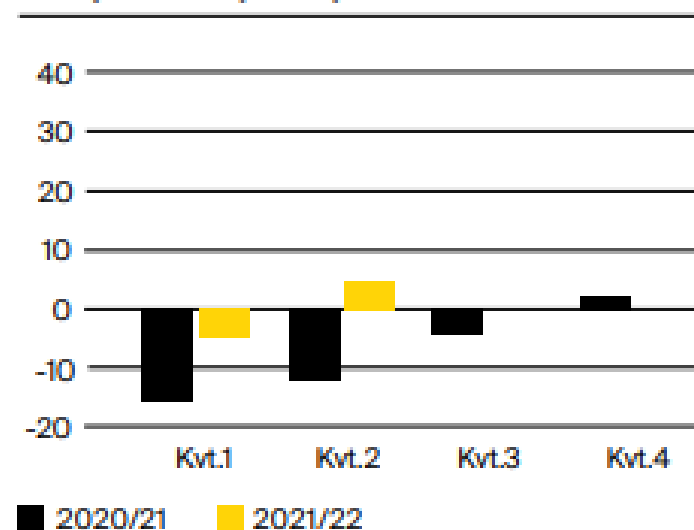
## Resultat H1 2021/22

- Omsætning og indtjening bedre end forventet
- Fremgang i ordretilgang, ordrebeholdning, nettoomsætning og indtjening i forhold til sidste år i H1 og Q2
- Som forventet har COVID-19 påvirket Roblon negativt
- Vamafil overtaget den 3/1 2022 - købsvederlag på 54,6 mDKK
- De langsigtede kreditfaciliteter er øget med 85 mDKK
- Likviditetsberedskab ultimo april 2022 udgjorde 41,7 mDKK (62,0 mDKK)
- Soliditetsgrad på 64,7% (79,1%)

Omsætning pr. kvartal (mDKK)

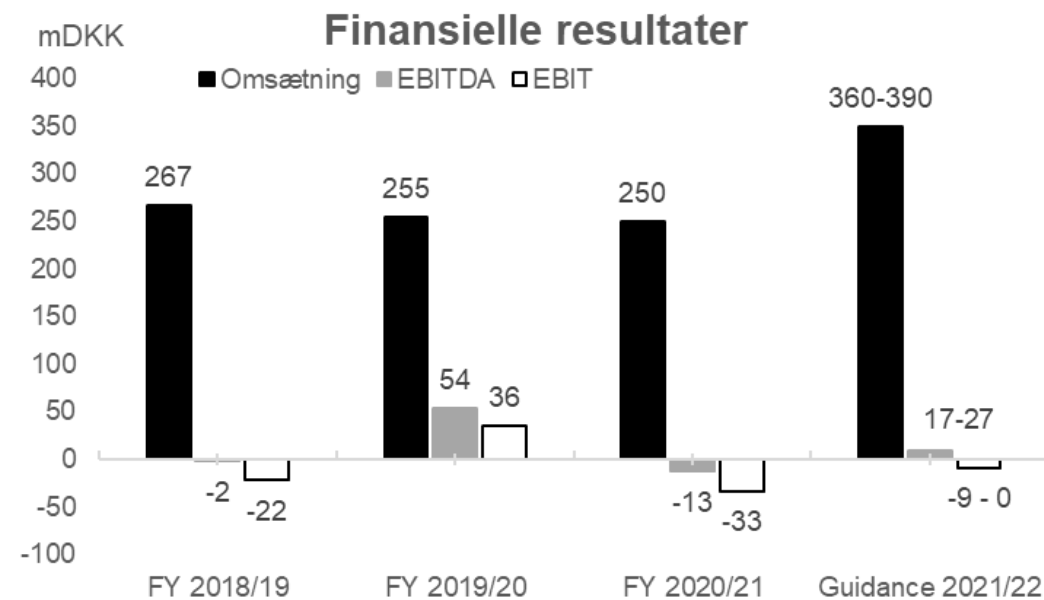


EBIT pr. kvartal (mDKK)



## Forventninger FY 2021/22

- Justeret forventningerne til omsætningen og indtjening
- Særlige poster uændret med -8 mDKK
- Fortsat usikkerhed som følge af COVID-19 på alle koncernens markeder
- Supply chain risiko:
  - Forsyning af materialer til vores produktion
  - Kunders forsyningsproblemer



## Økonomiske mål

Koncernen tilstræber opnåelse af følgende årlige nøgletal under normale markeds- og konjunkturførhold.

En gennemsnitlig årlig omsætningsvækst på min.

**15%**

En årlig vækst i resultat pr. aktie på min.

**15%**

En gennemsnitlig årlig EBIT-margin på min.

**10%**

Et afkast af den investerede kapital (ROIC) før skat på min.

**20%**

# Markeder og produkter i vækst

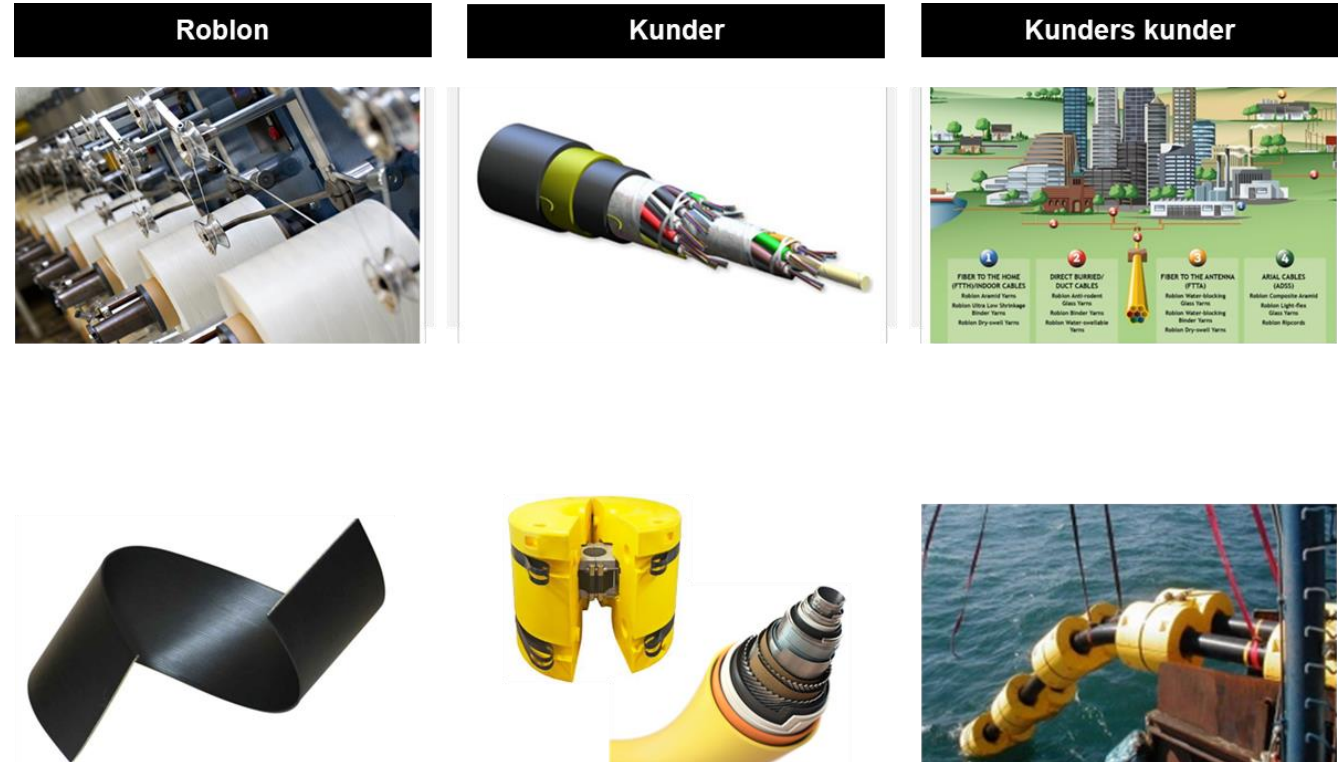
## Stærk eksponering i industrierne:

- **Telekommunikation** (FOC)
- **Energy** (oil & gas og vindenergi)
- **Energy Transmission** (bl.a. submarine cables)

industrier hvor der i de kommende år forventes markante vækstrater

## Lancering af nye produkter:

- **bæredygtige fiberprodukter**, der erstatter traditionel stålarmering
- **banebrydende bæredygtige produktionsprocesser** med reduktion af energiforbrug i produktionen

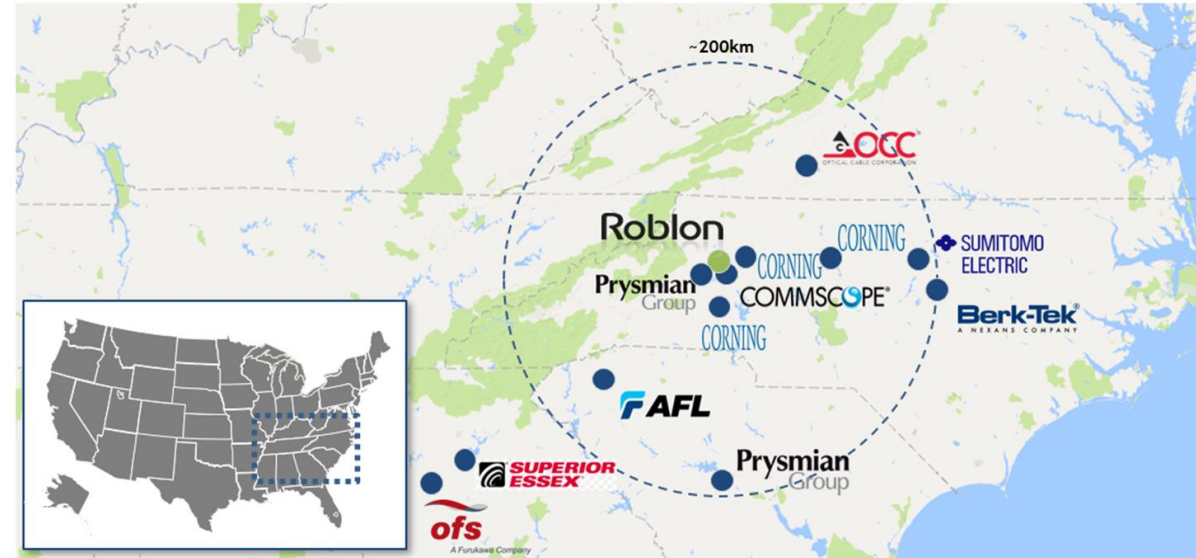


## Roblon US

- The global fiber optics market reached a value of US\$ 9.2 Billion in 2021 (Note 1)
  - Looking forward, the publisher expects the market to reach US\$ 23.4 Billion by 2027 (Note 1)
  - **CAGR of 17.7% during 2022-2027** (Note 1)
- 
- **Stigende markedsandele** – drevet af KAM og 5G vækst
  - Værdikæde forandring: **”domestic supply”**
  - **Stigende indtjening**
  - Supply chain udfordringer
  - Koncernens **afsætningsmuligheder i H2** forventes at være **negativt påvirket** pga. knaphed på udvalgte råvarer og flaskehalse hos udvalgte nøglekunder

(Note 1):

Research and Markets, Guinness Centre, Taylors Lane, Dublin 8, Ireland



- Centralt placeret i North Carolina telecom klynge
- Investeringer i teknologi (Rod), kapacitet og produktudvikling



## Roblon DK og CZ

### Opkøb af Vamafil

- Integration af Vamafil forretning i Roblon
- Fortsætte Vamafil konverterings-forretning

### Udflytning af FOC produktion

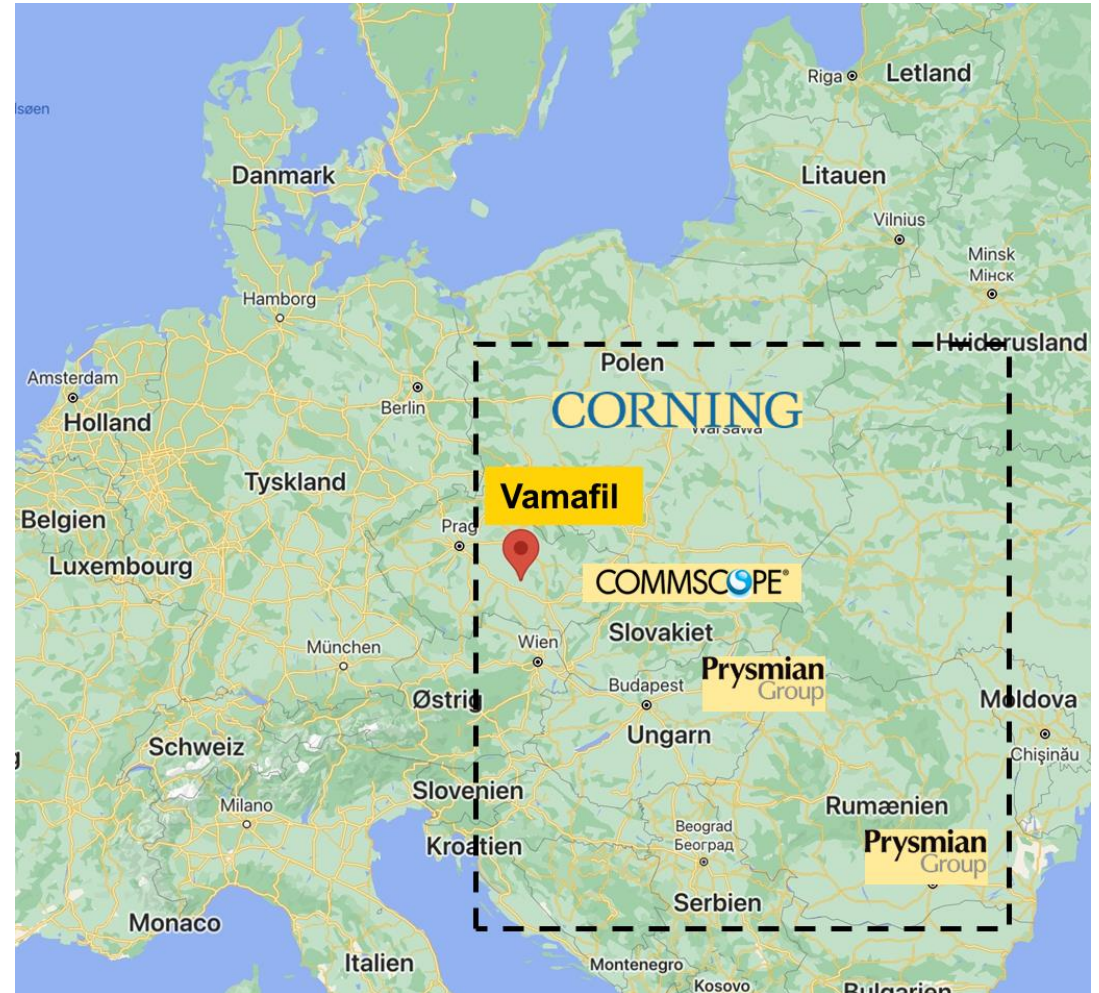
- Udflytning sker i 3 steps over 2022
- Plan, træning og uddannelse følger plan og første del-udflytning er sket i starten af juni

### EMEA marked

- FOC vækst 17,7% (CAGR) 2022-2027 (Note 1)
- Stigende salg til kernekunder
- Lancering af Rod til EMEA gennemført
- Lancering af projektsalg til sub-sea / energy segment

#### (Note 1):

Research and Markets, Guinness Centre, Taylors Lane, Dublin 8, Ireland



Nærværende præsentation indeholder udsagn om fremtidige forhold, herunder især forventningerne til omsætning og indtjening, som i sagens natur er usikre og forbundet med risici.

Mange faktorer vil være uden for Roblons kontrol og kan medføre, at de faktiske resultater vil afvige væsentligt fra de forventninger, som udtrykkes i nærværende præsentation. Sådanne faktorer omfatter blandt andet – men ikke kun – ændringer i markeds- og konkurrenceforhold, ændringer i efterspørgsel og købemønstre, valutakurs- og renteudsving samt generelle økonomiske, politiske og forretningsmæssige forhold.

Roblons afsætning er kendetegnet ved en projektsalgsmæssig struktur. Det gør det til enhver tid vanskeligt på forhånd at give forecast for fremtidig omsætning inden for givne terminer – henholdsvis kvartaler, halvår og helår.